



SAĞLIK SİGORTACILIĞI EĞİTİM PROGRAMI TEMEL ÖZELLİKLERİ

Program Sorumlusu : Ali CİVAN

Amaç: Bu Eğitimin Amacı, Katılımcılara Sağlık Sigortacılığının Çeşitli Branşlarında Etkin Teorik ve Uygulanabilir Bilgiler Vererek Başarılı Olmalarına Ciddi Anlamda Destek Vermektir.

İçerik: Sağlık Sigortası Temel Bilgileri, Türkiye’de Sağlık Sigortası Uygulamaları, Dünü-Bugünü, Türkiye ve Dünya’daki Sağlık Sigorta Sistemi Karşılaştırması, Sağlık Sigortası Pazarlama ve Satışı, Sağlık Sigortacılığında Acentelik, Reklam, Geleceğe Yönelik Trendler, Sağlık Turizmi ve Uluslararası Asistans Hizmetleri.

Eğitim Tarihleri: Nisan

Ekim

Süre: 2 İş Günü, Günde 6 Ders Saati

9:30-12:30 Ders

12:30-13:30 Ara

13:30-16:30 Ders

Hedef Kitle: Sağlık Sigortası Satan Şirketlerin Satış Danışmanları, Sigorta Şirketlerinin Sağlık Sigortası Satışına Yönelmek İstedikleri Acenteleri, Konuya İlgi Duyan Acenteler, Branşlaşarak İş Sahibi Olmak İsteyen Üniversitelerdeki Bankacılık ve Sigortacılık Bölümü Mezunları, Kurumsal Poliçe Yaptıran Büyük Şirketlerin Sağlık Sigortası Satın Alma ya da Araştırma Yöneticileri...

Ek Bilgiler: Dönemsel Katılımcı Adedinde Herhangi Bir Sınırlama Yoktur. Barkovizyonlu Yapılacak Eğitimde Örnek Çalışmalara da Yer Verilecektir.

1.Gün: Sağlık Sigortası Kavramı

Sağlık Sigortacılığına Giriş

Sağlık Sigortacılığının Yapıtaşları (Muafiyet, Sürprim, İndirim, Yenileme, Yenileme Garantisi)

Sağlık Sigortacılığının Dünya'daki ve Türkiye'deki Uygulamaları

Türkiye'deki Sağlık Sigortası Şirketleri

Sağlık Sigortacılığında Dünya'nın Neresindeyiz?

SGK, Özel Sağlık Sigortası ve Genel Sağlık Sigortası Bileşenleri Kurumsal Sağlık Sigortaları

Seyahat Sağlık Sigortası

Ekonomik Sağlık Sigortaları

Acil Sağlık Sigortaları

Uluslararası Sağlık Sigortaları

Sağlık Sigortacılığında Hasar ve Anlaşmalı Kurumlar

Sağlık Sigortacılığında Satış Kaynakları, Acente, Broker, Danışman

Sağlık Sigortacılığında Satış Kaynağının ya da Acentenin Şirket Seçimi

Sağlık Sigortacılığında Satış Kaynağı ya da Acentenin İş Süreci İçindeki Sigorta Şirketiyle Olan İlişkileri

Sağlık Sigortacılığında Sigortalı Adayının Şirket Seçimi ve Poliçe Yenilemeleri

2. Gün: Sağlık Sigortacılığında Sigortalının İlk Yılı

Sağlık Sigortacılığı ve Dürüstlük En İyi Politikadır

Sağlık Turizmi

Sağlık Sigortası Hasar Sorunu Çözümü - Model Çalışması

Sağlık Sigortacılığında Pazar Araştırması ve Pazarlama

Sağlık Sigorta Pazarlamasında "Wall Flower" Olmamak

Sağlık Sigortacılığında Satış ve Cesaret

Sağlık Sigortası Satışçılığının, Sigortacının Hobileri ile İlişkisi

Sağlık Sigortacılığında Pazarlama, Hasar ve Sorunlarda Sigortalı Motivasyonu

Sağlık Sigortacılığında Acente ve Sigortalısı

Sağlık Sigortası Pazarlama Araştırması - Model Çalışması

Sağlık Sigortacılığında Ulusal ve Uluslararası Asistans Hizmetleri

Sağlık Sigortacılığında Reklam

Sağlık Sigortacılığı ve İnternet Pazarlaması

Sağlık Sigortacılığında Turizm ve Uluslararası Sigorta Pazarlama İlkeleri

Sağlık Sigortacılığında Geleceğe Yönelik Trendler

Sağlık Sigortası Satışı Sigortalı Adayına Satış - Model Çalışması

KATILIM BİLGİLERİ:

- Eğitimlerimiz 09:30-16:30 Saatleri Arasında Taksim ve Civarındaki 4-5 Yıldızlı Otellerde Gerçekleşmektedir. Katılım İçin Kayıt Formu Doldurulması ve Tarafımıza Gönderilmesi Gerektilmektedir.
- Eğitimlerimizde Kişi Başı Katılım Bedellerimiz; Tek Günlük Eğitimlerde 290+KDV, İki Günlük Eğitimlerde 390+KDV'DİR
- Eğitim Bedeli, Hafize Funda CİVAN - Yapı Kredi Bankası - Yeşilyurt Çarşı Şubesi – Şube Kodu 948 – TR34 0006 7010 0000 0087 1750 35 IBAN / Hesap No. 87175035 No'lu Hesabına Yatırılabilir.
- Çay-Kahve, Eğitim Kitap Veya Dokümanları Ücrete Dahildir. Tüm Programlar Sonunda Katılımcılara Katılım Sertifikası Verilmektedir.
- Tüm Programlar, Talep Edilmesi Halinde Şirketlere Özel Yapılabilmektedir. Programlarımız Minimum 3 Kişi Katılımla Açılabilir.
- Sigorta Akademi, Gerektiğinde Eğitim Mekanını veya Eğitmeni Değiştirme, Programı İptal Etme veya Erteleme Hakkını Saklı Tutmaktadır.
- Aynı Firmadan 3 Kişi Katılımında %5, 4-6 Kişi Katılımında %10 İndirim Uygulanır.

Eğitim Ücreti: 390 TL+KDV

Kayıt Olmak için: <http://sigortaegitim.com/sigortaakademi>

ALİ CİVAN

1987 Yılında Sigortacılığa Acente Olarak Başlayan Ali CİVAN, İşletme Üzerine Lisans, Yönetim ve Liderlik Üzerine de MBA Yapmıştır. 27 Yıldır Devam Eden Sigortacılık Yaşamı Boyunca Çok Sayıda Sigorta Şirketi ve Bireysel Emeklilik Şirketi ile Çalışmalarını

Sürdürmüş ve Halen Sigortacılık Alanında Sağlık Sigortacılığı Branşında Çalışmalarına Devam Etmektedir.

1996-1998 Yılları Arasında Radyo’da Sigorta Kuşağı İsimli Programı Sunan Ali CIVAN’ın Çeşitli Sigorta Dergilerinde Yayımlanmış Makaleleri Bulunmaktadır. Ayrıca Sağlık Sigortacılığı ve Sağlık Turizmi Konularında Üniversitelerde Çeşitli Eğitimler Vermekle Birlikte “Türkiye’de Sağlık Sigortacılığı Sistemi” Adı Altında Yayımlanmış Bir Kitabı Bulunmaktadır.

Başta Akdeniz Üniversitesi ve Arel Üniversitesi Olmak Üzere Birçok Üniversitede Sigortacılık Dersleri Vermiş ve Sigortacılık, BES ve Uluslararası Asistans Konularında Çok Sayıda Panelde Konuşmacı Olarak Yer Almıştır

İyi Derecede İngilizce, Orta Seviyede İtalyanca Bilen Ali Civan, Ayrıca NBA Türkiye Dergisinde Basketbol Yazılarını Sürdürmektedir. Bu Alanda ise “Kısa Şortlu Efsaneler” isimli bir kitabı Bulunmaktadır

Uluslararası Medya Yardım ve Planlama Ajansı Medasist International’ın Çatısı Altında Bulunan Web Tabanlı 4 Türkiye Tanıtım, 2 Sektörel, 8 Sigorta, 5 Haber ve 6 Webtv (www.sigortanet.tv), (www.newsfromturkey.tv) Platformlarının ve Yabancılara Türkiye’de Seyahat Yardım Asistansı Hizmeti Sağlayan Travelassisturkey’le birlikte Sigorta Akademi’nin Direktörü Olarak Çalışmalarını Sürdürmektedir.

Kayıt Olmak için: <http://sigortaegitim.com/sigortaakademi>

Eğitim Ücreti: 390 TL+KDV